



Technico-commercial ou ingénieur commercial (F/H)

Ionbond – The Surface Engineers™

Ionbond propose des **revêtements** PVD, CVD, et PACVD Hautes Performances pour la protection des pièces mécaniques et outils en répondant à des problématiques d'usure, de corrosion, de résistance à la température dans des domaines tels que l'aéronautique, le médical, l'automobile et le décoratif haut de gamme.

Avec 35 centres de revêtements répartis dans 17 pays en Europe, en Amérique du Nord et en Asie, Ionbond possède l'un des **plus importants réseaux** dans le monde.

Ionbond France recherche un(e) Technico-commercial(e) ou Ingénieur(e) commercial(e) dans la partie Nord de la Loire.

Description du poste

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vos principales missions seront les suivantes :

- **Développer** votre portefeuille existant et garantir la relation client
- Assurer une **prospection active**, analyser le potentiel marché et mettre en place les plans d'actions
- Analyser les cahiers des charges techniques des clients et rechercher la **solution** la plus optimale
- Réaliser les revues d'offre, établir les devis et suivre les remises de prix
- Assurer un reporting rigoureux de votre activité via le CRM
- Réaliser le **retour d'expérience** sur les produits en utilisation
- Participer aux salons et autres événements commerciaux

Ce que nous proposons

Nous offrons un environnement dynamique qui ouvre les portes aux opportunités de croissance internationales et locales, vous aidant à atteindre votre plein potentiel. Voici ce que nous vous proposons :

- Une rémunération fixe annuelle brute entre 42K€ et 50K€, complétée par une rémunération variable attractive
- Un véhicule de fonction
- Une mutuelle familiale prise en charge à 90% par l'employeur
- Des titres restaurant d'une valeur faciale de 10,50€
- Un accord de participation
- Des avantages octroyés par le CSE

Profil recherché

Vous êtes un(e) technico-commercial(e) ou ingénieur(e) commercial(e) confirmé(e) à l'aise dans des environnements industriels techniques. Vous avez une appétence pour les solutions techniques nécessitant des connaissances en mécanique, en matériaux, en physique et traitements thermiques et de surface.

Vous savez organiser votre activité, êtes structuré(e) et persévérant(e). Vous avez le sens du service client, êtes curieux(se) et avez envie d'en apprendre plus sur nos technologies de revêtement.

Intéressé(e) ?

Merci d'envoyer votre candidature par email à Maud Diemer, Responsable Ressources Humaines, maud.diemer@ionbond.com

For our Privacy Policy for Job Applicants please click [here](#).